



1er et seul pôle de compétences de ce secteur, Shop Expert Valley réunit en Région Centre-Val de Loire, le berceau historique et la plus forte concentration dans l'hexagone, des professionnels aux savoir-faire variés : architecture commerciale, maîtrise d'œuvre, design, enseigne, agencement, mobilier commercial, PLV, éclairage, sécurité antivols, digital media, solutions informatiques dédiées, ... qui conçoivent et fabriquent des produits et services destinés aux enseignes et marques de la distribution organisées en réseau.

**Notre but :** rassembler les acteurs du secteur pour favoriser leur développement par les échanges et le partage d'expériences, par la conduite de projets en commun et la mutualisation dans des domaines tels que l'innovation sous toutes ses formes, la veille, le développement à l'international, l'environnement, la communication, ... ; offrir un panel de compétences globales pour tous les besoins d'un point de vente ou d'une marque.

La vie du cluster est rythmée par les réunions plénières et d'ateliers.

Les réunions plénières, ouvertes à tous les membres ainsi qu'à leurs collaborateurs, permettent de faire le point sur les travaux en cours ou de traiter une thématique spécifique. Elles sont organisées tous les 2 mois environ.

L'action se conduit au sein de groupes de travail, les ateliers :



VEILLE STRATÉGIQUE



INNOVATION



COMMUNICATION ET PROMOTION



MUTUALISATION D'ACHATS



RESSOURCES HUMAINES ET FORMATION



ECO-AMÉNAGEMENT



DÉVELOPPEMENT À L'INTERNATIONAL

## Nos objectifs

- développer une expertise globale du point de vente par les échanges avec les autres membres, la veille économique et tendances, les travaux en ateliers,
- se tenir au courant et informer la profession des évolutions réglementaires,
- conduire des actions en commun dans les domaines de l'Innovation, l'Environnement, le Développement à l'international, ...
- mutualiser des tâches pour gagner en performance : achats groupés, pose, etc.,
- assurer une présence en commun dans les salons professionnels majeurs,
- collaborer entre membres pour répondre à des appels d'offres clients impossibles à satisfaire isolément.

## DEVENIR MEMBRE

Shop Expert Valley s'adresse aux entreprises dont l'activité s'exerce pour une part représentative dans l'univers de l'aménagement de points de vente et d'espaces commerciaux, soit auprès des clients finaux : points de vente ou réseau, soit auprès des industriels de la filière (fournisseurs, sous-traitants, organismes de formation, cabinets conseil).

Les membres s'acquittent d'une cotisation annuelle selon le chiffre d'affaires et pour les nouveaux membres d'un droit d'entrée définis annuellement par l'assemblée générale des membres.

L'adhésion est soumise à la validation du conseil d'administration de l'association.

- |   |   |
|---|---|
| ✓ Mise en réseau des acteurs                    | ✓ Mutualisation d'achats                          |
| ✓ Veille stratégique / études                   | ✓ Environnement/Eco-aménagement du point de vente |
| ✓ Accompagnement /développement de l'Innovation | ✓ Ressources Humaines / Formation                 |
| ✓ Offres élargies / globales                    | ✓ Communication / Valorisation                    |

[contact@shopexpertvalley.com](mailto:contact@shopexpertvalley.com)